

#Квизиум

quizium.ru

# ФРАНШИЗА КВИЗИУМ

Драйвовый бизнес в сфере event



## Привет! О чем пойдет речь ниже?

1. Что такое Квизиум?
2. Квизиум в моментах
3. Условия франшизы
4. Квизиум в цифрах
5. Откуда я получаю деньги и куда трачу?
6. Можно ли увеличить доход?
7. Что нужно, чтобы открыть Квизиум в своём городе?



## КВИЗИУМ

# Что такое Квизиум?

Игра в барах, на которой еженедельно собираются компании друзей и знакомых от 2 до 10 человек. Участники в течение 2 часов отвечают на разнообразные вопросы с помощью логики, отдыхают, соревнуются с другими командами, заводят новые знакомства, заряжаются положительными эмоциями



## Квизиум в моментах

1. Целых 2 формата регулярных игр по 8 туров и 54 вопроса
2. Баланс вопросов на логику, эрудицию, новости, юмор
3. 20 авторов и 4 редактора, ответственных за контент
4. Более 36 готовых, тематических игр
5. Подбор специальной музыки под каждый вопрос и ее интеграция в презентацию (диджей не нужен)
6. Стильный и современный дизайн
7. Запуск по конкретному плану в течение 4 недель
8. Открытое, опытное и адекватное руководство

## Условия франшизы

Паушальный взнос для каждого города рассчитывается индивидуально, исходя из данных о населении города и средней заработной платы: **от 1000 до 5000 евро**.

Что в него входит:

- Полное сопровождение запуска
- Создание и оформление аккаунтов в соц. сетях
- Размещение на сайте и подключение к системе регистрации и подтверждения команд
- Дизайн материалы для соц. сетей и типографии
- Технологии продвижения
- Контент сопровождение в соц. сетях

- Контент для игр в количестве 12 презентаций
- Рекомендации по поиску и отбору команды: ведущий, диджей, фотограф, помощники.
- Таблица финансового учета
- Инструктаж по организации и проведению игр от А до Я

С 13 игры взнос за каждое проводимое мероприятие составит **1500 рублей + 10% от оборота**. За дополнительную плату можно пользоваться услугами авторов для написания корпоративных туров, дизайнера и smm-щика.

# КВИЗИУМ

## Квизиум в цифрах

3 - 4

месяца средняя  
окупаемость

до 75%

чистая прибыль

до 80%

выручка с повторных  
продаж



Можно совмещать с другим  
бизнесом/работой!

## Откуда я получаю и куда трачу деньги?

Сначала о затратах

- **Персонал на одну игру:**

- Ведущий (от 1000 до 3000 ₹)

- Фотограф (от 1000 до 3000 ₹)

- Помощники (от 1200 до 3000 ₹ за всех)

- Человек за презентацией (от 500 до 700 ₹)

- **Типография:**

- На запуск (на пару месяцев) – 20 000 ₹

- Ежемесячно (при 4 играх) – 8 000-9 000 ₹

- **Реклама:**

- На запуск – 15 000-40 000 ₹

- Ежемесячно – 8 000-22 000 ₹ (с расчетом на 4-8 игр в месяц)

- **Шампанское:**

- Запуск – 1500 ₹

- Ежемесячно – 6 000 ₹

## КВИЗИУМ

### Откуда я получаю и куда трачу деньги?

Теперь о доходах

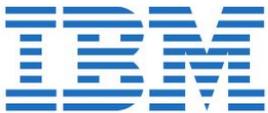
Каждый игрок платит **300-400 ₺** (в зависимости от региона) за участие в игре. Когда к вам на игру приходят **100 человек** – ваша выручка **30 000 ₺**. 200 человек – уже 60 000 ₺. И это только с одной игры. Вычитаем затраты и получаем чистую прибыль, всё просто! Кстати, мы не ограничиваем вас количеством проводимых игр в месяц. Чем больше, тем лучше 😊

## КВИЗИУМ

### Можно ли увеличить доход?

К нашим франчайзи обращаются небольшие, средние и крупные организации для проведения корпоративов (от 30 000 ₺). В зависимости от количества мероприятий, доход с вашего бизнеса можно увеличить в 1.5 и более раз.



## Что нужно, чтобы открыть Квизиум в своём городе?

- 1.** Для начала, нужно оставить заявку на франшизу для своего города.  
Мы посчитаем стоимость и свяжемся с вами в течение 24 часов.
- 2.** Подписываем договор, оплачиваете паушальный взнос.
- 3.** Созваниваетесь с вашим личным корпоративным менеджером, он расскажет план действий.
- 4.** Проходите четкий, понятный квест из 13 шагов по запуску Квизиума в вашем городе.
- 5.** Проводите игру, празднуете успех.
- 6.** Открываете регистрацию на следующую игру.
- 7.** Набираете аудиторию, развиваете проект вместе с нами.

**КВИЗИУМ**

**Давайте играть вместе!**

Написать на почту [franch@quizium.ru](mailto:franch@quizium.ru), спросить **Дмитрия**.  
Или позвонить ему **+7 (996) 639 96 66**

**А можно вообще оставить заявку,  
и он сам вам перезвонит.**

[Оставить заявку](#)

